

Devenez Veryupper !

CONSULTANT, LYON OU PARIS

REJOIGNEZ LA REVOLUTION CULTURELLE ET PEDAGOGIQUE QUI EST EN MARCHÉ !

Avec une croissance de plus de 50 % par an en 2017, Very Up fait partie des entreprises dans le domaine du « Learning » qui transforment nos façons d'apprendre, de former et de travailler.

Nous rendons les formations de nos clients plus efficaces (faire plus avec moins) en co-construisant avec eux leurs parcours blended (mélange de formations en salle, de défis sur le terrain et de digital-learning) dans tous les domaines et partout dans le monde.

Nous accélérons le développement de projets grâce à des méthodes collaboratives (workshops, bootcamps,...).

Nous développons les compétences du futur des collaborateurs (co-développement, co-production, coopération, utilisation du digital, facilitation de projets, management agile...).

Nos clients sont Carrefour, Cofidis, Pierre Fabre, la Fédération Française de Foot, la Société Générale, le top XIV de Rugby, Gifi, Boiron, Hutchinson, Nespresso et plus de 200 autres grands groupes.

Vous êtes curieux(se) et vous voulez en savoir plus ? Et si vous alliez sur www.veryup.com ?!

CONSULTANT CHEZ VERY UP, C'EST QUOI ?

Vous êtes le mouton à cinq pattes de l'organisation. Non seulement **vous gérez la relation commerciale avec nos clients** (identification de nouveaux projets et fidélisation, mais pas de chasse), mais **vous pilotez aussi la production, en équipe (management transverse), des services que vous vendez**. Vos interlocuteurs sont de top niveau et très variés, en externe (DRH, DC, DM, DV, DG, Digital Makers...) comme en interne (Lead Managers, Project Managers, Concepteurs Pédagogiques, Managers, Directeurs...). Vous êtes la moitié de votre temps en vente / conseil et l'autre moitié en facilitation de projets. Véritable chef de projet, **vous gérez la relation clients de la vente à la clôture et vous finalisez leurs projets dans les temps pour les rendre heureux**.

Votre manager sera un Directeur de l'organisation. **Une fois formé(e) à nos méthodes et à nos technologies, vous resterez autonome dans la gestion des projets et des clients qui vous seront confiés** : votre manager sera d'abord un facilitateur là pour vous aider, pour vous conseiller, pour vous former et pour vous rendre meilleur(e) que lui pour qu'un jour vous puissiez évoluer.

ON CHERCHE VRAIMENT SUR CE POSTE LES MOUTONS A CINQ PATTES QUI NE RENTRENT PAS DANS DES CASES

Si vous avez sept « oui » aux questions qui suivent, rejoignez-nous ! Vous avez une bonne formation initiale (BAC+5 consistant ou plus) ET une expérience significative (au moins trois ans) dans le domaine de la formation, du conseil, du digital ou de la gestion de projets complexes ? Vous avez une expérience commerciale B2B réussie, sur des services complexes ? Vous avez une très bonne culture générale et une très bonne connaissance du monde de l'entreprise ? Vous avez l'esprit de synthèse et vous êtes **capable de simplifier des problèmes complexes** ? Vous avez de **très bonnes capacités rédactionnelles** ? Vous pouvez travailler avec un très bon niveau en anglais et en français, à l'écrit comme à l'oral ? Vous êtes **positif(ve)** et vous ne vous plaignez pas des autres et de votre environnement quand ça marche pas comme vous le souhaitez ? Vous aimez et savez **travailler en équipe** ? Vous êtes **fiable, exigeant(e), rigoureux(se)** et vous aimez rendre des livrables propres dans les temps ? Vous cherchez un métier qui a **du sens** ?

ICI ON VA PARLER DE TOUT CE QUI SE TERMINE PAR « ION » : LOCALISATION, REMUNERATION ET EVOLUTION.

Lyon ou Paris, c'est comme vous voulez ! Nous vous proposons un CDI 39 h + des tickets Restaurant + une mutuelle + une chouette ambiance de travail + du télétravail possible selon le contexte + un salaire de 40 à 70 K€ bruts (fixe + variable) par an en fonction du profil (expérience, formation, lieu, compétences et langues parlées). Les **évolutions possibles** sont nombreuses dans le groupe (manager, directeur, business developer...).

VOUS AUREZ UNE REPONSE DANS 100 % DES CAS SI VOUS RESPECTEZ CES QUELQUES CONSEILS ;)

Envoyez-nous un **mail à jepostule@veryup.com avec en objet cette référence : VUP01-C-NB**. Dans le corps du mail, ajoutez-y le nécessaire (votre CV ou un lien vers votre profil LinkedIn) et une pointe de fun pour nous expliquer pourquoi vous souhaitez devenir veryupper/euse (format au choix). À très vite !